

TÉCNICAS DE VENDA NA RECEÇÃO

E-LEARNING

certificado pela DGERT na área 811, conta com sessões teóricas

QUAL O OBJETIVO DESTE CURSO?

Formar profissionais capazes de compreender e aplicar os conceitos centrados nas técnicas de vendas, na negociação e na sua relação com os/as clientes.

ONDE PODERÁ TRABALHAR?

- ▶ Hotéis
- ▶ Hostels
- ▶ Residenciais
- ▶ Hospedarias
- ▶ Restaurantes
- ▶ Outras áreas de atendimento

QUAIS AS VANTAGENS?

- ▶ Certificação DGERT na área 761 (serviço de apoio a crianças e jovens), registada na plataforma SIGO e no Passaporte Qualifica
- ▶ Acompanhamento personalizado
- ▶ Estudo ao ritmo do/a formando/a nas modalidades b-learning e e-learning mediante cronograma definido
- ▶ Formadores(as) experientes e ativos na área
- ▶ Elevada taxa de empregabilidade

QUAL O INVESTIMENTO ASSOCIADO?

O investimento varia consoante a modalidade de formação pela qual irás optar.

MODALIDADES DE FORMAÇÃO:

▶ e-learning:

15 horas

sessões
teóricas

**15 HORAS -
SEM ESTÁGIO**